

Ich empfang:

1 Doppelladung = 200 Zentner
≡ ff. Roggenkleie ≡

und offeriere bei 1 Ctr. Mk. **5.¹⁰**

10 Ctr. Mk. **5.⁰⁰**

bei noch grösserer Abnahme entsprechend billiger.

Ferner kaufte ich und offeriere:

- 66 **To.** large Crownfulls Heringe à Mt. 38.— per To.
66 „ **Baf** Crownfulls Heringe à Mt. 35.⁵⁰ „ „
66 „ **Sortierte** Holländer Heringe à Mt. 34.— per To.
120 „ **Pa.** Emdener Heringe à Mt. 31.⁵⁰ per To.
42 „ **Shetland** large, superior Emdener, sortierte Emdener.

Als besonders preiswert kaufte ich und empfehle:

1000 Eimer à 10 Pfd. Zuckerhonig

zur Lieferung bis Ende März 1904

1 Eimer à netto 10 Pfd. Inhalt = Mk. 3.—

5 „ à netto 10 Pfd. Inhalt = Mk. 2.90.

Von meinem

ff. gebrannten Perl-Kaffee à Mk. 1.⁰⁰ und 10 Prozent Rabatt

habe ich noch

➤ ➤ **85 Sack zu empfangen.** ➤ ➤
(Sonst üblicher Ladenpreis Mk. 1.20!)

Seit dem 1. September verkaufte ich

4 Ladungen = 800 Ctr. Zucker

und erhalte bis zum Dezember noch weitere 2 Ladungen, so dass ich nach wie vor unverändert billig abgeben kann.

Ferner kaufte ich zur Jahresabnahme

350 Centner Margarine Marke } Rich. Held-Schwendik
Fritz Homann-Dissen

Bis data gebrauchte ich in diesem Jahre über

≡ 1000 Kisten Harzkäse ≡

— ein Beweis für die gute Qualität derselben! —

Nur durch meine großen Einkäufe, hervorgerufen durch meinen guten Umsatz in meinen Detail-Filialen in

Kemberg, Torgau, Rosslau, Bad-Schmiedeberg, Klein-Wittenberg, Dobien, Eutzsch

bin ich in der Lage bei **guten reellsten** Waren auch äußerst billig sein zu können und wird es auch ferner mein Grundsatz sein:

Großer Umsatz & kleiner Nutzen.

Ich bitte ferner um gütigen Zuspruch und zeichne

Hochachtungsvoll:

Paul Schwarze.